

**ЭЛЕКТРОННАЯ ТЕНДЕРНАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ**  
**по закупке 215574 Услуги по аренде**  
**административных/производственных помещений**  
**способом открытого тендера на понижение**  
*(далее – Тендерная документация)*

Заказчик **Шыгысэнерготрейд**  
Организатор закупок **Шыгысэнерготрейд**

Настоящие электронные закупки способом открытого тендера на понижение проводятся посредством Информационной системы электронных закупок на веб-портале: [tender.sk.kz](http://tender.sk.kz)

**Перечень, закупаемых услуг (работ, товаров)**

№ Лота	Наименование закупаемых тру	Сумма, выделенная для закупки, без учета НДС	Приоритет закупки
1	Услуги по аренде административных/производственных помещений	3 900 000,00	
2	Услуги по аренде административных/производственных помещений	6 897 000,00	

Заявки потенциальных поставщиков на участие в открытом тендере принимаются в Системе в срок до **24.12.2015 10:00:00** (окончательный срок представления заявок).

Обеспечение заявки **Отсутствует необходимость**

Срок действия Тендерной заявки должен составлять не менее **30 (тридцать)** календарных дней. Течение срока действия обеспечения заявки на участие в тендере исчисляется со дня окончательного срока представления Тендерной заявки.

**Общие положения**

Тендерная документация по электронным закупкам «Услуги по аренде административных/производственных помещений» способом открытого тендера с применением торгов на понижение (далее – Тендерная документация)

Тендерная документация разработана в соответствии с Правилами закупок товаров, работ и услуг акционерным обществом «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» и организациями, пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Қазына» на праве собственности или доверительного управления, утвержденными решением Совета директоров акционерного общества «Фонд национального благосостояния»

«Самрук-Қазына» (далее – Фонд) от 26 мая 2012 года №80 (далее – Правила закупок) и Инструкцией по проведению электронных закупок товаров, работ, услуг АО «Самрук-Қазына» и организациями пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Қазына» на праве собственности или доверительного управления, утвержденной решением Правления АО «Самрук-Қазына» от 10 сентября 2013 года № 49/13 (далее - Инструкция). В настоящей тендерной документации используются следующие основные понятия:

Система – информационная система электронных закупок, обеспечивающая проведение электронных закупок, в соответствии с Инструкцией; электронный документ – документ, в котором информация предоставлена в электронно-цифровой форме и удостоверена посредством электронной цифровой подписи (т.е. документ созданный и подписанный ЭЦП); электронная копия - документ, полностью воспроизводящий вид и информацию (данные) подлинного документа в электронно-цифровой форме, удостоверенный электронной цифровой подписью Пользователя; ЭЦП – электронно-цифровая подпись, набор электронных цифровых символов, созданный средствами электронной цифровой подписи и подтверждающий достоверность электронного документа, его принадлежность и неизменность содержания;

Электронный тендер – закупка товаров, работ и услуг способом тендера с применением торгов на понижение, проводимая посредством Системы.

Заказчик/Организатор				закупок:
ТОО				«Шыгысэнерготрейд»
БИК				SABRKZKA,
РНН:				181600231883,
ИИК:		№		KZ05914398409BC00881
БИН:				040940000029
КБе	17,	ДБ	АО	«Сбербанк»
тел.:		+7	(7232)	56-98-80,
факс:		+7	(7232)	78-37-90
Республика		Казахстан,		ВКО,
г. Усть-Каменогорск,		ул. Ворошилова,		070018
		156		

### Содержание и представление заявок в тендере

1.  Содержание Заявки  
 1. Заявка на участие в электронном тендере (далее – Заявка) является формой выражения согласия потенциального поставщика выполнить услуги в соответствии с требованиями и условиями, установленными Тендерной документацией.  
 Заявка должна быть закреплена ЭЦП потенциального поставщика и должна содержать электронные копии и электронные документы в соответствии с

требованиями пункта 2 Тендерной документации. Заявки, поданные потенциальными поставщиками, автоматически регистрируются в Системе.

В качестве подтверждения приема или отказа в приеме Заявки потенциальному поставщику, подавшему Заявку, автоматически направляется Системой соответствующее уведомление.

□ Система помещает поступившие Заявки в недоступное извне защищенное хранилище до наступления даты и времени вскрытия Заявок, указанных в объявлении.

Заявка, поступившая в Систему после истечения окончательного срока приема Заявок, подлежит автоматическому отклонению Системой.

2. Заявка должна содержать:

- 1) электронный документ Заявки (заполняется в Системе);
- 2) электронную копию лицензии либо электронную копию заявления потенциального поставщика, содержащего ссылку на официальный интернет-источник (веб-сайт) государственного органа, выдавшего лицензию, использующего электронную систему лицензирования (в случае, если условиями тендера предполагается деятельность, которая подлежит обязательному лицензированию);
- 3) электронную копию технической спецификации (техническое задание) потенциального поставщика, которая должна соответствовать требованиям, установленным согласно приложениями 1, 2 к Тендерной документации;
- 4) электронные копии документов, подтверждающих применимость к Заявке критериев оценки и сопоставления, указанных в пункте 20 настоящей Тендерной документации (в случае, если потенциальный поставщик претендует на применение критериев, влияющих на условное понижение цены).

При этом непредставление документов, подтверждающих критерии, влияющие на условное понижение цены, не является основанием для отклонения такой Заявки;

5) ценовое предложение в форме электронного документа соответствующее требованиям подпункта 12) пункта 37 Правил (заполняется в Системе);

6) электронную копию свидетельства о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица или справки о государственной регистрации юридического лица либо заявление потенциального поставщика, содержащее ссылку на официальный интернет источник ([www.e.gov.kz](http://www.e.gov.kz)) государственного органа, выдавшего справку, использующего электронную систему регистрации, для физического лица – электронную копию документа о регистрации в качестве субъекта предпринимательства, для временного объединения юридических лиц (консорциума) - электронную копию соглашения о консорциуме и электронную копию свидетельств о государственной регистрации (перерегистрации) участников консорциума;

7) электронную копию документа, содержащего сведения об учредителях: электронную копию устава, утвержденного в установленном законодательством порядке, для юридических лиц, зарегистрированных на основании типового устава, - электронную копию заявления установленной

формы о регистрации юридического лица (в случае участия консорциума представляется электронная копия устава каждого юридического лица, входящего в консорциум), электронную копию выписки из реестра держателей акций, выданной не более чем за 30 (тридцать) календарных дней до даты вскрытия Системой Заявок;

8) □ электронную копию документа о назначении (избрании) первого руководителя потенциального поставщика (в случае участия консорциума представляется электронная копия документа о назначении (избрании) первого руководителя каждого юридического лица, входящего в консорциум, а также электронная копия документа, подтверждающего право подписания соглашения о консорциуме уполномоченным лицом каждого юридического лица, входящего в консорциум);

9) □ электронные копии документов, подтверждающих соответствие требованиям стандартов и (или) иных документов, установленных заказчиком и (или) законодательством Республики Казахстан (документы, предусмотренные настоящим подпунктом, представляются в случае наличия в технической спецификации специального требования к потенциальным поставщикам и привлекаемым им для выполнения услуг специалистам при закупках услуг, подлежащих выполнению на опасных производственных объектах Заказчика);

10) □ электронную копию документа с указанием перечня субподрядчиков по выполнению услуг, объем и виды передаваемых на субподряд услуг, который не должен превышать определенного в тендерной документации предельного объема услуг (в случае, если в преамбуле настоящей Тендерной документацией предусматривается право потенциального поставщика на привлечение субподрядчиков для выполнения услуг);

11) □ электронные копии лицензий либо электронную копию заявления потенциального поставщика, содержащего ссылку на официальный интернет источник (веб-сайт) государственного органа, выдавшего лицензию, использующего электронную систему лицензирования, на выполняемые субподрядчиком услуги в случае, если потенциальный поставщик привлекает субподрядчиков на электронный тендер, которым предполагается деятельность, подлежащая обязательному лицензированию;

12) □ электронную копию письма, подписанного первым руководителем потенциального поставщика о согласии потенциального поставщика с условиями, видом, объемом услуг.

13) □ электронную копию письма, подписанного первым руководителем потенциального поставщика об ознакомлении потенциального поставщика с условиями внесения потенциального поставщика в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга;

14) □ электронную копию доверенности, выданной лицу (лицам), представляющему интересы потенциального поставщика, на право подписания Заявки и документов, содержащихся в Заявке, за исключением первого руководителя потенциального поставщика, имеющего право выступать от имени потенциального поставщика без доверенности, в соответствии с уставом потенциального поставщика.

Заявка должна соответствовать требованию к языку составления и представления Заявок, изложенному в Тендерной документации. Заявка составляется на языке Тендерной документации. При этом Заявка может содержать документы, составленные на другом языке, при условии, что к ним будет прилагаться точный перевод на язык настоящей Тендерной документации, и в этом случае преимущество будет иметь перевод. Срок действия Заявки должен соответствовать или быть не менее срока, установленного Тендерной документацией.

3. Потенциальный поставщик, признанный победителем электронных закупок способом открытого тендера, в срок не более 5 (пяти) рабочих дней с момента опубликования протокола итогов, обязан предоставить Заказчику/организатору закупок оригиналы и/или нотариально засвидетельствованные копии документов, представленных им в составе заявки на участие в открытом тендере, для процедуры сопоставления в соответствии с пунктом 74-1 Правил закупок Холдинга.

Оригиналы и/или нотариально засвидетельствованные копии документов рассматриваются тендерной комиссией на предмет соответствия их электронным копиям, представленным потенциальным поставщиком в составе заявки, в срок не более 2 рабочих дней со дня истечения срока, указанного в пункте 68 настоящей Инструкции и Заказчик сообщает потенциальному поставщику о выявленных несоответствиях посредством телефонной связи, электронной почты или иных средств связи. Потенциальный поставщик в течение 3 рабочих дней со дня окончания срока, указанного в пункте 68 настоящей Инструкции, устраняет выявленные несоответствия.

В течение 1 рабочего дня со дня истечения срока для устранения выявленных несоответствий Заказчик повторно рассматривает документы с устраненными несоответствиями и проводит процедуры, предусмотренные пунктом 70 Инструкции.

Если по результатам проверки документов несоответствия не выявлены, то процедуры предусмотренные пунктом 70 Инструкции проводятся в течение 3 рабочих дней со дня истечения срока указанного в пункте 68 настоящей Инструкции. Итоги процедуры сопоставления оформляются протоколом, который подписывается и по листно визируется составом тендерной комиссии и её секретарём.

При этом оригиналы и/или нотариально засвидетельствованные копии документов, представленных потенциальным поставщиком для процедуры сопоставления, остаются на хранении Заказчика/организатора закупок.

Протокол процедуры сопоставления должен содержать следующие сведения:

- 1)  номер и дата протокола итогов;
- 2)  место и время подведения процедуры сопоставления;
- 3)  состав тендерной комиссии;
- 4)  полное наименование, фактический адрес потенциального поставщика, признанного победителем тендера;
- 5)  перечень документов, представленных потенциальным поставщиком;

- 6)  о результатах процедуры сопоставления.
4. Потенциальный поставщик-нерезидент Республики Казахстан также как резиденты Республики Казахстан представляет документы, предусмотренные пунктом 2 Тендерной документации, либо документы, содержащие аналогичные сведения.
5. Ценовое предложение участника электронного тендера, должно быть выражено в тенге.
6. Ценовое предложение потенциального поставщика должно содержать цену за единицу, а также общую/итоговую цену услуг без учета НДС, с включенными в нее расходами на страхование, оплату других налогов, сборов, а также иных расходов, предусмотренных условиями выполнения услуг.
7. Потенциальный поставщик несет все расходы, связанные с его участием в закупках способом тендера. Заказчик/организатор закупок (тендерная комиссия, экспертная комиссия, эксперт) не несет обязательств по возмещению этих расходов независимо от итогов закупок способом тендера.

### **Изменение Тендерных заявок и их отзыв**

8. Потенциальный поставщик с применением ЭЦП вправе изменить или отозвать свою Заявку в любое время до истечения окончательного срока представления Заявок.
- Не допускается внесение изменений в Заявки после истечения окончательного срока их представления.

### **Порядок рассмотрения заявок на участие в тендере**

9. После наступления даты и времени вскрытия Заявок, указанных в объявлении, Заявки автоматически вскрываются Системой и предоставляется доступ для их просмотра, как тендерной комиссии, так и потенциальным поставщикам, принявшим участие в данном электронном тендере. Заявка, поступившая в Систему после истечения окончательного срока приема Заявок, подлежит автоматическому отклонению Системой. В случае отсутствия представленных потенциальными поставщиками Заявок по истечении окончательного срока представления Заявок Системой автоматически формируется объявление об итогах.
10. Заявки рассматриваются тендерной комиссией на предмет соответствия заявок требованиям пункта 2 Тендерной документации. Не отклоненные по основаниям, указанным в пункте 18 Тендерной документации, Заявки сопоставляются и оцениваются тендерной комиссией в целях выбора победителя электронного тендера.
11. Заявки рассматриваются тендерной комиссией в срок не более 10 (десяти) рабочих дней со дня вскрытия Системой Заявками. При проведении закупок услуг, имеющих сложные технические характеристики и спецификации, Заявки рассматриваются тендерной комиссией с привлечением эксперта (экспертной комиссии) в срок не более 20 (двадцати) рабочих дней со дня вскрытия

Системой Заявок.

12. При рассмотрении Заявок тендерная комиссия вправе:

- 1) запросить у потенциальных поставщиков материалы и разъяснения, необходимые для рассмотрения, оценки и сопоставления Заявок (за исключением предложенной цены и технической спецификации и документов, подтверждающих критерии, влияющие на условное понижение цены, предусмотренные пунктом 16 Тендерной документации);
- 2) с целью уточнения сведений, содержащихся в Заявках, запросить необходимую информацию у соответствующих государственных органов, физических и юридических лиц.

При этом не допускаются запросы и иные действия тендерной комиссии, связанные с приведением Заявки в соответствие с требованиями пункта 2 Тендерной документации, заключающиеся в дополнении Заявки недостающими документами, замене документов, приведении в соответствие ненадлежащим образом оформленных документов.

13. Не допускается отклонение Заявки по формальным основаниям. Формальными основаниями являются случаи, не указанные в пункте 15 Тендерной документации.

14. Тендерная комиссия отклоняет Заявку в случае:

- 1) признания Заявки не соответствующей требованиям, предусмотренным пунктом 2 Тендерной документации, за исключением случаев, несоответствия технической спецификации, когда потенциальный поставщик предлагает лучшие условия выполнения услуг, а также лучшие характеристики закупаемых услуг;
- 2) если потенциальный поставщик является аффилированным лицом другого потенциального поставщика, подавшего Заявку на участие в электронном тендере (лоте);
- 3) если ценовое предложение потенциального поставщика превышает сумму, выделенную для закупки;
- 4) если ценовое предложение потенциального поставщика признано тендерной комиссией демпинговым;
- 5) если потенциальный поставщик либо его субподрядчик либо юридическое лицо, входящее в консорциум состоит в Перечне ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга и (или) в Реестре недобросовестных участников государственных закупок;

Указанные основания для отклонения Заявок потенциальных поставщиков являются исчерпывающими.

15. Ценовое предложение на услуги признается демпинговым, если оно более чем на 30 (тридцать) процентов ниже среднеарифметической цены всех представленных ценовых предложений, не превышающих сумму, предусмотренную для закупки в плане закупок без учета НДС.

16. Не отклоненные Заявки сопоставляются и оцениваются тендерной комиссией согласно критериям, содержащимся в настоящей Тендерной документации. Победитель электронного тендера определяется на основе наименьшей условной цены, рассчитанной с учетом применения следующих

обязательных

критериев:

1)  условное понижение цены на 1% в случае, если потенциальный поставщик является добросовестным поставщиком в соответствии с Перечнем добросовестных поставщиков Фонда;

2)  условное снижение цены на 1,5% за 3 года опыта работы у потенциального поставщика на однородном рынке закупаемых услуг в течение последних 5 лет, подтвержденного соответствующими электронными копиями накладных, соответствующих актов, подтверждающих прием-передачу выполненных услуг, и на 0,5% - за каждый последующий 1 год работы, но не более чем на 2,5%;

В случае наличия в тендерной документации требования, предусмотренного подпунктом 10 пункта 2 Тендерной документации данный критерий не применяется.

3)  условное снижение цены на 1% за наличие у потенциального поставщика сертифицированной системы (сертифицированных систем) менеджмента, соответствующей требованиям государственных стандартов Республики Казахстан и предмету проводимых закупок, подтвержденное представленной электронной копией сертификата системы менеджмента;

4)  условное снижение цены на 0,1% за каждый 1% местного содержания в услугах с указанием процентного значения местного содержания в предлагаемых услугах и содержащее расчет доли местного содержания, подтверждающий итоговое процентное значение местного содержания в предлагаемых услугах, произведенный в соответствии с требованиями Единой Методики, утвержденной постановлением Правительства Республики Казахстан.

5)  В случае не соответствия расчета доли местного содержания, указанного в настоящем подпункте, требованиям Единой Методики, утвержденной постановлением Правительства Республики Казахстан, или технической спецификации Тендерной документации тендерная комиссия не применяет к потенциальному поставщику условную скидку по критерию, определенному настоящим подпунктом.

В случае участия в электронном тендере консорциума обязательные критерии оценки и сопоставления Заявок потенциальных поставщиков, влияющие на условное понижение цены, тендерной комиссией применяются только к головному участнику консорциума, определенному консорциальным соглашением его участников.

17. В случае непредставления потенциальным поставщиком документов, подтверждающих критерии, влияющие на условное понижение цены, тендерная комиссия не применяет к такому потенциальному поставщику условную скидку, при этом непредставление документов, подтверждающих критерии, влияющие на условное понижение цены, не является основанием для отклонения такой Заявки.

18. Допуск потенциальных поставщиков к торгам на понижение оформляется в Системе в виде протокола, который должен содержать следующие сведения:

1)  о месте и времени проведения процедуры допуска;



2)  о поступивших заявках потенциальных поставщиков на участие в открытом тендере с применением торгов на понижение;

3)  о сумме, выделенной для закупки, предусмотренной в плане закупок без учета НДС;

4)  об отклоненных заявках с указанием детализированных оснований отклонения и неприменения критериев, влияющих на условное понижение цены;

5)  о потенциальных поставщиках, чьи заявки на участие в тендере не отклонены;

6)  о результатах применения критериев оценки и сопоставления;

7)  сведения о направлении в соответствии с пунктом 65 Правил запросов потенциальным поставщикам, соответствующим государственным органам, физическим и юридическим лицам; Протокол об итогах процедуры допуска к торгам на понижение подписывается ЭЦП членов тендерной комиссии и её секретарём.

19.  Заказчик/организатор закупок в срок не позднее 3 (трех) рабочих дней со дня утверждения протокола допуска к торгам на понижение обязан опубликовать его в Системе.

20.  После опубликования протокола допуска Системой незамедлительно в автоматическом режиме формируется и публикуется объявление о проведении торгов на понижение с указанием времени, даты начала и завершения проведения торгов на понижение за исключением случаев предусмотренных пунктом 82 настоящей Инструкции.

21.  Торги на понижение не проводятся в следующих случаях:

1)  представления менее двух заявок на участие в тендере;

2)  после отклонения, осталось менее двух заявок на участие в тендере.

22.  Дата проведения торгов на понижение определяется на следующий рабочий день со дня опубликования объявления о проведении торгов на понижение.

Время начала и завершения торгов на понижение определяется Системой автоматически в период с 10:00 до 18:00 часов времени Астаны в соответствии со следующими условиями:

1)  в случае если тендерная документация содержит от 1 до 10 лотов, то продолжительность торгов составляет 2 (два) часа подряд;

2)  в случае если тендерная документация содержит от 11 до 30 лотов, то продолжительность торгов составляет 3 (три) часа подряд;

3)  в случае если тендерная документация содержит от 31 до 50 лотов, то продолжительность торгов составляет 4 (четыре) часа подряд;

4)  в случае если тендерная документация содержит от 51 до 100 лотов, то продолжительность торгов составляет 6 (шесть) часов подряд.

23.  Начальной ценой торгов на понижение является наименьшая условная цена, рассчитываемая с учётом применения критериев, содержащихся в тендерной документации.

24.  Потенциальные поставщики представляют предложения на понижение цены с учетом условной скидки, присвоенной по итогам процедуры допуска к

торгам на понижение, без ограничения количества представляемых предложений. Шаг на понижение устанавливается Системой в пределах от 1% до 5% от начальной цены торгов на понижение. Каждое предложение потенциального поставщика на понижение цены должно быть подписано ЭЦП Пользователя потенциального поставщика. Предложение потенциального поставщика на понижение цены должно быть ниже текущей наименьшей цены торгов на понижение в пределах шага на понижение и не может быть отозвано или изменено в сторону увеличения. Потенциальный поставщик не вправе предоставлять предложение на понижение цены, если его ценовое предложение является текущей наименьшей ценой торгов на понижение.

25.  В качестве подтверждения приема предложения на понижение цены потенциальному поставщику автоматически направляется соответствующее уведомление.

26.  В ходе торгов на понижение в Системе отображается информация только о текущей наименьшей цене торгов на понижение, без указания сведений о потенциальном поставщике, представившем наименьшую цену.

27.  Если потенциальный поставщик представляет предложение на понижение цены в течение последних пятнадцати минут последнего часа торгов на понижение, то общее время торгов на понижение автоматически продлевается на пятнадцать минут. Общее количество продлений сроков завершения торгов на понижение допускается не более пяти раз. 19. Заказчик/организатор закупок в срок не позднее 3 (трех) рабочих дней со дня утверждения протокола допуска к торгам на понижение обязан опубликовать его в Системе.

### **Подведение итогов электронного тендера**

28.  После истечения времени завершения торгов на понижение в Системе автоматически формируется протокол итогов электронных закупок, который должен содержать следующую информацию:

- 1)  о месте и времени подведения итогов;
- 2)  о поступивших Заявках потенциальных поставщиков;
- 3)  о сумме, выделенной для закупки, предусмотренной в плане закупок без учета НДС;
- 4)  об отклоненных Заявках с указанием детализированных оснований отклонения и неприменения критериев, влияющих на условное понижение цены;
- 5)  о потенциальных поставщиках, чьи Заявки не отклонены;
- 6)  о результатах применения критериев оценки и сопоставления;
- 7)  об итогах открытого тендера;
- 8)  о сумме и сроках заключения договора о закупках в случае, если открытый тендер состоялся;
- 9)  о потенциальном поставщике, занявшем второе место.

29.  Победитель электронных закупок способом открытого тендера с применением торгов на понижение определяется на основе наименьшей

условной цены, представленной по итогам торгов на понижение, рассчитываемой с учётом применения критериев, указанных в пункте 18 настоящей Тендерной документации.

30. Потенциальный поставщик, занявший по итогам сопоставления и оценки второе место, определяется на основе цены, следующей после наименьшей условной цены, рассчитываемой с учётом применения критериев, указанных в пункте 20 настоящей Тендерной документации.

31. При равенстве условных цен тендерных ценовых предложений, в случае отсутствия отечественного поставщика услуг победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место) признается потенциальный поставщик, имеющий больший опыт работы на рынке закупаемых услуг, являющихся предметом электронного тендера. При равенстве условных цен тендерных ценовых предложений и равном опыте работы на рынке закупаемых услуг (или в случае невозможности определения опыта работы на основании представленных потенциальными поставщиками документов) победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место) признается потенциальный поставщик, ранее предоставивший Заявку.

32. Итоги электронного тендера оформляются в Системе в виде протокола, который заверяется тендерной комиссией посредством ЭЦП. Протокол об итогах открытого электронного тендера должен содержать сведения о:

- 1) о месте и времени подведения итогов;
- 2) о поступивших Заявках потенциальных поставщиков;
- 3) о сумме, выделенной для закупок, предусмотренной в плане закупок, без учета НДС;
- 4) об отклоненных Заявках с указанием детализированных оснований отклонения и неприменения критериев, влияющих на условное понижение цены;
- 5) о потенциальных поставщиках, чьи Заявки не отклонены;
- 6) о результатах применения критериев оценки и сопоставления;
- 7) об итогах открытого тендера;
- 8) о сумме и сроках заключения договора о закупках (в случае если открытый тендер состоялся);
- 9) о потенциальном поставщике, занявшем второе место;
- 10) о направлении потенциальным поставщикам, соответствующим государственным органам, физическим и юридическим лицам запросов в соответствии с пунктом 12 настоящей Тендерной документации;
- 11) иная информация по усмотрению тендерной комиссии.

37. Электронный тендер признаётся тендерной комиссией несостоявшимся в случае:

- 1)  представления Заявок менее двух потенциальных поставщиков;
- 2)  если после отклонения тендерной комиссией по основаниям, предусмотренным пунктом 14 настоящей Тендерной документации, осталось менее двух Заявок потенциальных поставщиков;
- 3)  уклонения победителя и потенциального поставщика, занявшего второе

место, от заключения договора;

33. Решение тендерной комиссии об определении победителем тендера потенциального поставщика, занявшего по итогам сопоставления и оценки второе место, оформляется протоколом об определении победителем тендера потенциального поставщика, занявшего по итогам сопоставления и оценки второе место, который должен содержать сведения о сумме и сроках заключения договора о закупках.

34. В случае обнаружения нарушений, влияющих на итоги электронного тендера (лота), в проводимом/проведенном электронном тендере (лоте) заказчик/организатор закупок и (или) тендерная комиссия до момента заключения договора обязана отменить электронный тендер (лот) или его итоги. При этом, электронный тендер (лот) должен быть пересмотрен (в том же составе тендерной комиссии с теми же потенциальными поставщиками, участвовавшими в электронном тендере (лоте) или проведен повторно). В случае обнаружения нарушений в тендерной документации, влияющих на итоги проводимого/проведенного тендера (лота), Заказчик/организатор закупок до момента заключения договора обязан отменить тендер (лот), привести в соответствие тендерную документацию и заново объявить тендер (лот). Заказчик/организатор закупок в течение 2 (двух) рабочих дней со дня принятия решения об отмене тендера (лота) или его итогов обязан известить об этом лиц, участвовавших в проводимых закупках и опубликовать соответствующее объявление на веб-сайте Заказчика и на веб-сайте, определенном Фондом.

### **Заключение договора о закупках по итогам тендера**

35. Текст договора о закупках должен быть составлен по форме согласно приложению 3 к Тендерной документации.

36. Заказчик до заключения договора с победителем проводит процедуру сопоставления электронных документов потенциального поставщика с оригиналами и/или нотариально засвидетельствованными копиями бумажных документов в соответствии с требованиями Инструкции.

В случае, если победитель тендера не предоставил Заказчику документы предусмотренные пунктом 3 Тендерной документации, а также в случае выявления несоответствия оригиналов и/или нотариально засвидетельствованных копий документов, представленных им в составе заявки на участие в открытом тендере сведения о победителе тендера, не представившем оригиналы и/или нотариально засвидетельствованные копии документов, представленных им в составе заявки на участие в открытом тендере, а также в случае выявления несоответствия оригиналов и/или нотариально засвидетельствованных копий документов, представленных им в составе заявки на участие в открытом тендере, направляются Заказчиком в установленном порядке в Уполномоченный орган по вопросам закупок в лице дочерней организации, определенной Правлением Фонда для внесения сведений о таком поставщике в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга.

Положения настоящего пункта не применяются, если Заказчиком не были приняты меры, предусмотренные пунктом 69 Инструкции и не сообщено потенциальному поставщику о выявленных несоответствиях документов, представленных потенциальным поставщиком на предмет соответствия их электронным копиям и потенциальный поставщик не вносится в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга. Требования, установленные настоящим пунктом Тендерной документации, не распространяются на случаи, когда в период с момента подачи Заявки до момента заключения договора, в документы, содержащиеся в Заявке были внесены изменения в соответствии с требованиями законодательства.

37. В случае отсутствия на момент подведения итогов утвержденной производственной программы и (или) инвестиционной программы, и (или) бюджета и (или) плана развития, и (или) бизнес-плана и плана закупок, и вносимых изменений и (или) дополнений к ним по услугам, в отношении которых были осуществлены процедуры закупок, касающиеся выбора поставщика, условием заключения договора будет являться утверждение производственной программы и (или) инвестиционной программы, и (или) бюджета и (или) плана развития, и (или) бизнес-плана и плана закупок и вносимых изменений и (или) дополнений к ним по услугам, в отношении которых были осуществлены процедуры закупок, касающиеся выбора поставщика.

38. 122. □ Заказчик не менее чем за 10 (десять) календарных дней до окончательного срока подписания договора согласно протокола об итогах закупок направляет победителю тендера, закупки способом запроса ценовых предложений подписанный со стороны Заказчика проект договора о закупках. Победитель тендера, закупки способом запроса ценовых предложений должен подписать проект договора о закупках в течение 5 (пяти) календарных дней с даты получения проекта договора о закупках, подписанного со стороны Заказчика. Договор о закупках способом тендера или запроса ценовых предложений заключается в сроки, указанные в протоколе об итогах закупок, но не ранее чем через 10 (десять) календарных дней с даты подписания протокола об итогах и не более 25 (двадцати пяти) календарных дней с даты подписания протокола об итогах электронного тендера посредством ЭЦП.

39. В договоре о закупках должна быть указана цена, предложенная победителем электронного тендера, с начислением к ней НДС, за исключением случаев, когда победитель электронного тендера не является плательщиком НДС или оказания услуг не облагаются НДС в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

40. Договор о закупках услуг должен содержать указанную поставщиком в Заявке долю местного содержания в услугах и его ответственность за неисполнение обязательств по доле местного содержания в виде штрафа в размере 5%, а также 0,15% за каждый 1% невыполненного местного содержания от общей стоимости договора, но не более 15% от общей стоимости договора. Также договор о закупках должен содержать ответственность поставщика в виде штрафа за несвоевременное предоставление

отчетности по местному содержанию и предоставление недостоверной отчетности.

Договор о закупках должен предусматривать право Заказчика в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и требовать возмещения убытков в случае представления потенциальным поставщиком/поставщиком недостоверной информации по доле местного содержания в услугах.

41. Если договор заключается с организацией инвалидов (физическим лицом - инвалидом, осуществляющим предпринимательскую деятельность), состоящей в Реестре организаций инвалидов (физических лиц - инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность) Холдинга, условиями договора должна предусматриваться предоплата в размере, указанном в преамбуле Тендерной документации, но не менее 30% от суммы договора, которая выплачивается не позднее 30 (тридцати) календарных дней с даты заключения договора.

При этом организация инвалидов (физическое лицо - инвалид, осуществляющий предпринимательскую деятельность), состоящая в Реестре организаций инвалидов (физических лиц - инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность) Холдинга на стадии проведения электронного тендера (в составе Заявки) либо не позднее 5 (пяти) рабочих дней с даты подписания протокола об итогах электронного тендера вправе в письменной форме заявить отказ от предоплаты либо заявить об уменьшении суммы предоплаты, предусмотренной настоящим пунктом Тендерной документации.

42. Расчет, в том числе окончательный расчет, по договору заказчик обязан осуществить в срок не позднее 30 (тридцати) рабочих дней с даты подписания сторонами соответствующего (-их) акта (-ов) подтверждающих оказания услуг.

43. В случае, если победитель тендера в сроки, установленные протоколом об итогах электронного тендера не представил Заказчику подписанный договор о закупках, то тендерная комиссия в течение 3 (трех) рабочих дней со дня истечения срока установленного для подписания договора о закупках, победителем, или со дня письменного отказа от подписания договора о закупках победителем, определяет победителем электронного тендера потенциального поставщика, занявшего по итогам оценки и сопоставления второе место по цене и на условиях, предложенных им в Заявке. Уведомление о подписании договора о закупках поставщику, занявшему по итогам оценки и сопоставления второе место, Заказчик обязан направить в течение 3 (трех) рабочих дней со дня подписания решения тендерной комиссии о признании победителем поставщика, занявшего по итогам оценки и сопоставления второе место. Поставщик, занявший по итогам оценки и сопоставления второе место, договор о закупках должен подписать в течение не более 5 (пяти) календарных дней с даты получения уведомления от Заказчика. В случае отказа от подписания договора о закупках или непредставление подписанного договора о закупках поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место, закупки должны быть осуществлены повторно.

44. Если на этапе исполнения договор о закупках был расторгнут по вине поставщика, Заказчик должен направить потенциальному поставщику, занявшему по итогам сопоставления и оценки второе место, уведомление о намерении заключения с ним договора о закупках по цене, не превышающей предложенную им цену в Заявке, с учетом стоимости обязательств исполненных поставщиком и оплаченных Заказчиком. В случае, если потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место, не будет представлен ответ на уведомление, то Заказчик по истечении 10 (десяти) рабочих дней с даты направления уведомления вправе осуществить закупки с соответствии с Правилами закупок.

45. Заказчик до даты вскрытия Системой Заявок вправе отказаться от осуществления закупок в случаях сокращения расходов на оказания услуг, предусмотренных в плане закупок, обоснованного уменьшения потребности или обоснованной нецелесообразности оказания услуг. Отказ от закупок осуществляется путем внесения соответствующих изменений в план закупок. При этом в случае, предусмотренном в абзаце первом настоящего пункта Тендерной документации внесение изменений и дополнений в план закупок, свидетельствующих о последующем увеличении расходов на приобретение, увеличении потребности или возникновении целесообразности приобретения таких услуг в текущем году не допускается. В этом случае Заказчик обязан в течение 3 (трех) рабочих дней со дня принятия решения об отказе от осуществления закупок известить об этом лиц, участвующих в проводимых закупках. Уведомление об отказе от осуществления электронного тендера автоматически рассылается Системой всем участникам электронных закупок.

46. По взаимному согласию сторон допускается внесение в проект договора о закупках изменений и дополнений:

- 1)  в части уменьшения суммы проекта договора о закупках при условии неизменности качества и других условий, явившихся основой для выбора поставщика;
- 2)  в случае принятия заказчиком альтернативных условий потенциального поставщика;
- 3)  в случае отказа либо изменения условий выплаты аванса (предоплаты);
- 4)  в части продления сроков выполнения обязательств поставщика по оказанию услуг в случаях его заключения в соответствии с п.48, п.49 Тендерной документации с потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место, при этом договор о закупках заключается по цене, не превышающей предложенную им цену в Заявке. В таком случае учитывается произведенная Заказчиком оплата стоимости обязательств исполненных победителем тендера.

В случае применения п.48 Тендерной документации срок продлевается на количество дней, исчисляемых со дня подписания протокола об итогах электронного тендера до даты истечения срока, установленного для подписания договора о закупках, победителем, или со дня письменного отказа от подписания договора о закупках победителем (за исключением случая, когда

победитель электронного тендера отказался от подписания договора в пределах срока, установленного для подписания договора). В случае применения п.56 Тендерной документации срок продлевается на количество дней, исчисляемые со дня заключения договора с победителем электронного тендера до даты расторжения договора с победителем электронного тендера. В случае применения пункта 34 Тендерной документации в проект договора о закупках вносится изменение и/или дополнение в части продления срока выполнения обязательств на оказания услуг на количество дней, использованных для отмены и пересмотра итогов закупок и заключения договора.

### **Разъяснение положений Тендерной документации**

47. Потенциальный поставщик, получивший Тендерную документацию, вправе обратиться с запросом в Системе о разъяснении положений Тендерной документации в срок не позднее 5 (пяти) календарных дней до истечения окончательного срока приема Заявок. Организатор закупок обязан не позднее 3 (трех) рабочих дней с момента поступления запроса ответить на него и разместить в Системе. Уведомление об ответе на запрос потенциального поставщика, автоматически рассылается Системой всем участникам электронных закупок.

48. Потенциальный поставщик (поставщик) подлежит включению в Перечень ненадёжных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга по основаниям, указанным в пункте 6 Правил формирования, ведения и утверждения Перечня ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга от 5 июля 2012 года №29/12, а также в случае указанном в пункте 24 настоящей Тендерной документации.

### **Порядок и сроки внесения изменений и дополнений в тендерную документацию**

49. Изменения и дополнения в Тендерную документацию вносятся организатором закупок в установленном порядке в срок не позднее 2 (двух) рабочих дней до истечения окончательного срока представления Заявок. При этом окончательный срок представления Заявок продлевается не менее чем на 10 (десять) календарных дней. Об изменениях и дополнениях Тендерной документации и изменённом сроке представления Заявок организатор закупок уведомляет всех потенциальных поставщиков, получивших Тендерную документацию, в течение 2 (двух) рабочих дней со дня утверждения изменений и дополнений в Тендерную документацию путем опубликования в Системе внесённых изменений.

В случае внесения изменений и дополнений в Тендерную документацию организатором электронных закупок, потенциальные поставщики разместившие Заявки должны произвести процедуру подтверждения внесения изменений в Тендерную документацию и повторно подать Заявку.



- Приложения к Тендерной документации:
1.  Приложение 1 «Перечень закупаемых услуг».
  2.  Приложение 2 «Техническая спецификация закупаемых услуг».
  3.  Приложение 3 «Проект договора»

**Перечень прилагаемых документов:**

<b>№</b>	<b>Наименование</b>	<b>Тип документа</b>
1	<i>Карточка учета договора 215574.pdf</i>	<i>Карточка учета договора</i>
2	<i>Приложение № 1. Перечень закупаемых услуг ЛБ и Зырян.doc</i>	
3	<i>Приложение № 2. Техническая спецификация (аренда оф.помещений, ЛБ и Зырян).docx</i>	<i>Техническая спецификация</i>
4	<i>Приложение № 3. Проект договора (аренда оф.помещений, ЛБ и Зырян).doc</i>	<i>Проект договора</i>